

Pecuária

RS acelera fim de vacinação para alcançar novo status do Plano Estratégico de Febre Aftosa

pág. 004



Agricultura

Brasil possui uma das maiores áreas irrigadas do planeta

pág. 005

<http://www.tectaamerica.com/>

A close-up photograph of a person's hands wearing yellow leather work gloves. The person is holding a bright yellow hard hat. The background is dark and out of focus.

***Dia do Técnico
da Segurança
do Trabalho***

pág. 002

27 de novembro Dia do Técnico da Segurança do Trabalho

<https://www.iped.com.br>



Dia 27 de novembro é comemorado o Dia do Técnico de Segurança do Trabalho.

Para a cooperativa que tem como foco a minimização dos riscos, essa data é de extrema importância dada devida a necessidade daqueles que ela homenageia: técnicos que cuidam da saúde dos trabalhadores.

As profissões de técnico de segurança do trabalho e de engenheiro de segurança do trabalho foram regularizadas pela Lei nº 7.410, de 27 de novembro de 1985, no entanto, muito antes desta data, as atividades já eram desempen-

hadas. Esta portaria definiu que, para se exercer a função de engenheiro de segurança do trabalho, é necessário cursar a graduação em Engenharia e depois se especializar com uma pós-graduação em Segurança do Trabalho.

Todos os processos e atividades que envolvem a saúde e segurança do trabalhador, inclusive as funções do técnico de segurança do trabalho estão registrados nas normas regulamentadoras.

A primeira versão das normas regulamentadoras foi publicada em 1978, e

por elas estabeleceu-se a obrigatoriedade de serviços e programas responsáveis pelas questões relativas à saúde e segurança no ambiente de trabalho.

Parabenizamos todos os profissionais da área de SST (Saúde e Segurança do Trabalho) e, em especial, no dia 27 de novembro.

Queremos sempre homenagear a todos que se dedicam a oferecer melhores condições de segurança para todos os trabalhadores deste país.

Parabéns pelo seu dia!

Expediente



Presidente de honra: Mário Matsuda (*in memoriam*)

Diretoria Executiva

Oswaldo Kunio Matsuda – Diretor presidente
Waldomiro Teixeira de Carvalho Júnior – Diretor superintendente
Gumercindo Fernandes da Silva – Diretor secretário

Conselho de Administração

Alvaro Grohmann Neto, Carlos Alberto de Oliveira, João Teixeira Marques Caldeira, José Polon Morelato, Jose Roberto Ferreira, Julio Marcio Pereira de Oliveira

Conselho Fiscal

Efetivos: Luiz Carlos Bocchi, Nelson Tadao Matsuda, Rogério de Freitas Calori
Suplentes: João José Gomes Poltronieri, Plínio Rogério Oliveira, Raul Antonio Pereira

ÓRGÃO INFORMATIVO CAMDA

Jornalista responsável: Roberta Marchioli - MTB: nº 37.373/SP
Rua Chujiro Matsuda, 25 - Tel.: (18) 3502-3047 - e-mail: jornal@camda.com.br

Representante Comercial

Guerreiro Agromarketing – Tel.: (44) 3026-4457
Agromídia – Tel.: (11) 5092-3305
Editoração eletrônica: Roberta Marchioli – e-mail: jornal@camda.com.br
Impressão: Gráfica 1000 Cores – Tel.: (18) 3607-1225 – Araçatuba/SP

ENDEREÇOS

Adamantina – administrativo: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3000 – camda@camda.com.br

Adamantina – loja: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3200 - lojamatriz@camda.com.br

Adamantina – logística: Rua Ana Augusta, 4 – Tel.: (18) 3502-3100 - estoque@camda.com.br

Adamantina – campo experimental: Rodovia Comandante João Ribeiro de Barros, KM 588 - Tel.: (18) 99611-6639

Adamantina – laboratório de análises agrônomicas: rua Chujiro Matsuda, 40 - Tel.: (18) 3502-3400 - laboratorio@camda.com.br

Andradina – loja: Av. Guanabara, 2920 - Tel.: (18) 3702-7878 - andradina@camda.com.br

Andradina – fábrica: Avenida Bandeirantes, 3900 - Tel.: (18) 3702-6560 - fabrica@camda.com.br

Andradina – silo: Rodovia Marechal Rondon, s/n, Km 634 - Tel.: (18) 3702-6050 - siloandradina@camda.com.br

Aquidauana: Rua Marechal Mallet, 1020 - Tel.: (67) 3240-2000 - aquidauana@camda.com.br

Araçatuba: Av. Governador Mario Covas, 2800 - Tel.: (18) 3636-3350 - aracatuba@camda.com.br

Assis: Rua Floriano Peixoto, 201 - Tel.: (18) 3302-2366 - assis@camda.com.br

Bataguassu: Rua Santa Catarina, 115 - Tel.: (67) 3541-4200 - bataguassu@camda.com.br

Cambara: Rodovia BR 369, 1.158 - km 17 - cambara@camda.com.br

Campo Grande: Av. Costa e Silva, 332 - Tel.: (67) 3345-4600 - campogrande@camda.com.br

Coromandel: Av. Celestino Dayrell, 1994 - Tel.: (34) 3841-7050 - coromandel@camda.com.br

Coxim: Avenida Virgínia Ferreira, 374 - Tel.: (67) 3291-0800 - coxim@camda.com.br

Dourados: Avenida Marcelino Pires, 5285 - Tel.: (67) 3416-4900 - dourados@camda.com.br

Dracena: Av. José Bonifácio, 2599 - Tel.: (18) 3821-8360 - dracena@camda.com.br

Frutal: Av. Juscelino Kubitschek, 2710 - frutal@camda.com.br

Gurinhata: Avenida Rafael de Feo, 400 - Tel.: (34) 3264-1000 - gurinhata@camda.com.br

Ituiutaba: Rua Trinta e Seis, 730 - Tel.: (34) 3268.1086 - ituiutaba@camda.com.br

Iturama: Avenida Assisvio Gellio, 111 - Tel.: (34) 3411-6555 - iturama@camda.com.br

Jad: Av. Deputado Zien Nassif, nº 1.838 - Bairro 1A - Zona Industrial - Tel.: (14) 3626 2992 - jau@camda.com.br

Junqueirópolis: Rua Cesar Montroni, 295 - Tel.: (18) 3841-9440 - junqueiropolis@camda.com.br

camda.com.br

Lavinia – silo: Av. Perobal, 154 – Tel.: (18) 3698-1245 - lavinia@camda.com.br

Lençóis Paulista: Av. Papa João Paulo II, 810 – Tel.: (14) 3269-6200 - lencois@camda.com.br

Lins: Rua Dom Pedro II, 870 - Tel.: (14) 3533-5800 - lins@camda.com.br

Londrina: Avenida Tiradentes, 2677 - Tel.: (43) 3338-1004 - londrina@camda.com.br

Macatuba: Rua José Antonio de Moura, 1-61 – Tel.: (14) 3298-9950 - macatuba@camda.com.br

Monte Alegre de Minas: Rua Coronel Meireles, 240 - Tel.: (34) 3283.2071 - montealegreminas@camda.com.br

Navirai: Rua Osaka, 39 – Tel.: (67) 3409-4400 - navirai@camda.com.br

Nova Andradina: Av. Antonio Joaquim de Moura Andrade, 2210 - Tel.: (67) 3441-9500 - novaandradina@camda.com.br

Ourinhos: Rua dos Expedicionários, 1113 - Tel.: (14) 3302-6080 - ourinhos@camda.com.br

Pacaembu: Rua Presidente Kennedy, 774 – Tel.: (18) 3862-9030 - pacaembu@camda.com.br

Paranaíba: Av. Eng. Marcelo Miranda Soares, 1335 - Tel.: (67) 3668-2683 - paranaiba@camda.com.br

Penápolis: Av. Antonio Veronesi, 805 – Tel.: (18) 3654-2010 - penapolis@camda.com.br

Presidente Prudente: Av. Brasil, 2955 – Tel.: (18) 3229-7227 - prudente@camda.com.br

Quirinópolis: Avenida Leocadio de Souza Reis, 27-A – Tel.: (64) 3651-5800 - quirinopolis@camda.com.br

Ribas do Rio Pardo: Avenida Aureliano Moura Brandão n. 1.786, Parque Estoril 1 – Tel.: (67) 3238.4600 - ribas@camda.com.br

Santa Fé do Sul: Av. Navarro de Andrade, 31 - Tel.: (17) 3641-9080 - santafe@camda.com.br

São Joaquim da Barra: Rua Maria Rosa da Silva, 17 – Tel.: (16) 3811-8488 - saojoaquimda Barra@camda.com.br

São José do Rio Preto: Av. Sílvio Neviani, 1735 – Tel.: (17) 3201-7474 - riopreto@camda.com.br

Três Lagoas: Av. Capitão Olinto Mancini, 3236 – Tel.: (67) 3509-1800 - treslagoas@camda.com.br

Tupaciguara: Rua Bueno Brandão, 525 – Tel.: (34) 3281-6006 - tupaciguara@camda.com.br

Uberlândia: Rua Belém, 12 – Tel.: (34) 3235.9108 - uberlandia@camda.com.br

Nota da redação: Os leitores que desejarem manter contato conosco, para críticas e sugestões, devem enviar correspondência para a rua Chujiro Matsuda, nº 25, caixa postal 0091 – CEP 17800-000 Adamantina/SP ou e-mail para jornal@camda.com.br

Impostos sobre insumos seguem reduzidos



<http://www.centralgraos.com.br>

A pedido da Confederação Nacional da Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA), o Conselho Nacional de Política Fazendária estendeu para 30 de abril de 2019 a redução de 60% na base de cálculo do imposto de insumos que vão de um estado para outro. O Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços (ICMS) baixa nos casos de fertilizantes, sementes e pesticidas.

Desde agosto, o presidente da CNA, João Martins, havia se reunido com o ministro Henrique Meirelles, da Fazenda, para mostrar os efeitos dos aumentos de impostos

e pressionar pela continuidade da redução.

“Vale ressaltar que, atualmente, as commodities agrícolas e pecuárias estão em queda e qualquer aumento nos custos de produção poderá comprometer a rentabilidade dos produtores”, afirmou João Martins na mensagem ao ministro. O presidente da CNA ainda argumentou que a decisão seria crucial para que o agronegócio mantenha os investimentos de forma sustentável em tecnologia e contribuir com a economia brasileira da mesma forma que vem contribuindo.

O término do benefício estava previsto para o fim do mês de outubro. Com a expiração, os insumos poderiam encarecer até 6%. Existia a possibilidade de que a redução dos impostos fosse prorrogada apenas até o final do ano. “Era uma especulação que estava preocupando o setor, pois o fim do benefício tributário a partir de 2018 acarretaria em aumento significativo nos custos de produção dos produtores agropecuários brasileiros. Mas as ações da CNA surtiram efeito”, comemorou o coordenador do Núcleo Econômico da CNA, Renato Conchon.

Investimentos globais podem migrar de ações para commodities

Depois de mais de quatro anos dos recordes, muitos investidores internacionais continuam evitando apostar em commodities, em função da baixa remuneração dos preços. Mais do que isso, o dinheiro desses investidores foram das commodities para as ações. Mas uma consultoria dos Estados Unidos sugere que o que vêm acontecendo nos últimos anos tende a mudar. De acordo com a consultoria Stewart-Peterson, que é do estado americano de Wisconsin, o milho seria uma das primeiras commodities a apresentar recuperação.

“A cura para os preços baixo são sempre os próprios preços baixos. O que pode colocar os preços para cima? Muitas commodities, como o milho, estão com o preço abaixo do custo de produção. Os usuários finais compram o produto com preços de barganha. Quando o mercado de ações chegar a um pico, então os investidores deixarão as ações das empresas para investir em commodities”, diz um texto da consultoria.

A análise da Stewart-Peterson aponta que o mercado passou por 2017 por uma precificação



<http://www.portodoitaqui.ma.gov.br>

acelerada das ações das empresas americanas em função da percepção de um governo mais amigável aos negócios nos Estados Unidos, mas a alta dessas ações estaria muito perto do fim.

“Se alguém der uma olhada nos ganhos desse ano sugere um entusiasmo desenfreado. Em algum ponto, chegaremos ao top.

É aquela velha história: ‘compre o rumor, venda o fato’”, sugere a consultoria.

O texto ainda conclui que, na verdade, o que prepara realmente a recuperação dos preços das commodities é a demanda, que tem crescido sistematicamente nos últimos anos. Com informações do Agrolink.

Redução estimula mercado interno

Com o fim do prazo de vigência do crédito presumido que reduziu o Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços (ICMS) do gado de 7% para 4%, os números apontam que houve aumento de 13% no volume de abate em Mato Grosso e de 50% nas exportações de carne. Conforme a Associação de Criadores de Mato Grosso (Acrimat), isso demonstra que, apesar da redução do imposto para o envio de gado para o abate em outros estados, os produtores mato-grossenses priorizam os frigoríficos locais e o mercado interno, sobretudo quando as indústrias valorizam melhor o produto. Entre julho e setembro, período em que o imposto foi reduzido, houve aumento no número de animais abatidos no Estado em comparação com 2016, passando de 1.210 milhão para 1.369 milhão.

A redução do ICMS por parte do governo estadual atendeu a uma demanda do setor produtivo que este ano passou por algumas crises com impactos diretos na remuneração do pecuarista. Em março, quando havia previsão de aumento da alíquota de 7% para 9% para o gado em pé, o governo atendeu a primeira solicitação dos pecuaristas e manteve os 7% até final de junho. Novamente, antes que o ICMS fosse elevado para 9%, conforme era previsto, o governo do Estado reconheceu a situação delicada enfrentada pelos produtores de carne e re-



duziu a alíquota para 4%.

Para o presidente da Acrimat, Marco Túlio Duarte Soares, a redução do imposto foi essencial para todo o setor. “Hoje vemos que a redução, ao invés de estimular a evasão de animais para o abate em outros estados, estimulou o mercado interno. Com mais concorrência, a indústria remunerou melhor o produtor, aumentou a produção e Mato Grosso ao invés de enviar produto in-

natura, vendeu com valor agregado”.

Agora, a entidade pleiteia a manutenção da alíquota em 4% até 31 de dezembro para garantir a movimentação aquecida do setor. “Enviamos ao governo, no dia 19 de setembro, um ofício solicitando a manutenção do ICMS em 4%. Esperamos contar mais uma vez com a parceria com um dos principais setores produtivos do Estado”, afirma Marco Túlio.

RS acelera fim de vacinação para alcançar novo status do Plano Estratégico de Febre Aftosa

O Plano Estratégico do Programa Nacional de Febre Aftosa (Pnefa), do Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento, quer tornar todo o Brasil área livre da doença sem vacinação até 2023. Por enquanto, Santa Catarina é o único estado que detém tal condição. O Rio Grande do Sul, que é zona livre com vacinação, suspenderia as campanhas de imunização do rebanho em 2021, mas decidiu acelerar o processo, visando alcançar o novo status, de “estado livre sem vacinação”, em 2019, seguindo os passos do Paraná, que já trabalha pela mudança. O secretário da Agricultura, Ernani Polo, afirma que a ideia é discutir ações que venham a intensificar o controle das fronteiras em conjunto com o setor privado e o Ministério da Agricultura. Entre as medidas já em andamento ele cita o georreferenciamento das propriedades e a construção de um almoxarifado central, em Cachoeira do Sul, que irá abrigar equipamentos para atendimentos de emergência na área de sanidade animal.

Uma auditoria para avaliar a condição sanitária do Estado já foi solicitada ao Mapa e deve ocorrer em 2018. Polo ressalva que



isso não significa que a vacinação será suspensa necessariamente a partir de 2019. “O que solicitamos é uma auditoria para avaliar o nosso serviço e a implementação do plano. A partir dessa auditoria vamos tomar a decisão”, explica. Apesar disso, há uma preocupação com relação ao possível avan-

ço de status dos paranaenses, que também manifestaram interesse em antecipar o processo. “Se o Paraná avançar e nós ficarmos para trás, a tragédia é imensa”, afirma Polo, referindo-se aos nichos de mercado que poderão ser explorados por aquele estado, em especial na venda de carne suína.

Brasil possui uma das maiores áreas irrigadas do planeta



Estudo divulgado pela Agência Nacional de Águas (ANA) mostra que o Brasil está entre os dez países com a maior área irrigada do planeta. O chamado Atlas Irrigação: uso da água na agricultura irrigada mostra que o país tem 6,95 milhões de hectares (Mha) que produzem alimentos utilizando diferentes técnicas de irrigação. O mapa considerou dados levantados pela Companhia Nacional de Abastecimento (Conab). A parceria entre as duas instituições existe desde 2015 e acaba de ser renovada por mais 30 meses.

Segundo o levantamento, a região que apresenta a maior extensão de área irrigada é o Sudeste, com 2.709.342 hectares (há), seguida por Sul, 1.696.233, Centro-Oeste, 1.183.974 e Nordeste, 1.171.159. A Região Norte, com 194.002 há, vem por último.

A irrigação tem papel fundamental na agricultura, uma vez que contribui para a estabilidade e o aumento da oferta de alimentos, o que reduz o risco de insegurança alimentar e nutricional da população. Entre os alimentos que são produzidos sob alto percentual de irrigação estão tomate, arroz, pimentão, cebola, batata, alho, frutas e verduras.

A partir da formalização do novo Termo de Execução Descentralizada (TED) entre a Conab e a ANA, serão mapeadas as áreas cultivadas com arroz irrigado da safra 2017/2018 nos estados do Rio Grande do Sul, Santa Catarina, Paraná, Goiás, Mato Grosso do Sul e Tocantins, e com café na Bahia, em Goiás e no Distrito Federal. Esse trabalho será feito por meio de imagens de satélite e aferições de campo e contará com

investimentos da ordem de R\$ 344,9 mil.

Uma das instituições responsáveis pelas informações agrícolas no Brasil, a Conab contribui com os estudos da ANA por meio do uso constante de novas metodologias que garantem agilidade e precisão nas informações relacionadas à safra. Essas atividades são executadas pelas áreas de Levantamento e Avaliação de Safra e de Geotecnologia da Conab, esta última responsável pelo desenvolvimento de tecnologias relacionadas ao sensoriamento remoto, ao posicionamento por satélites, a sistemas de informações geográficas e a modelos estatísticos, agrometeorológicos e espectrais aplicadas às estimativas de área e produtividade das principais culturas agrícolas.

Exportações de algodão do Brasil deverão crescer 24% em 2017/18

As exportações de algodão do Brasil na safra 2017/18 deverão crescer 24% ante a temporada passada, estimou o adido agrícola dos Departamento de Agricultura dos Estados Unidos (USDA, na sigla em inglês). A alta ocorre em meio a um cenário de maior demanda global e melhora na qualidade do produto ofertado pelo Brasil, disse o representante agrícola dos EUA, que também projetou um leve aumento na demanda doméstica. O adido também estimou que a área de algodão no Brasil na safra 2017/18 deverá crescer 15 % ante o ano anterior, para 1,08 milhão de hectares, segundo nota. A maior área plantada é resultado da expectativa por melhores preços e da decisão de produtores de destinar áreas originalmente usadas para milho da segunda safra para a produção de algodão, devido aos melhores retornos. A produção também deverá registrar alta de 10 % para 7,73 milhões de fardos, segundo o adido.





Como avaliar o custo da suplementação de seu rebanho?

Esta pergunta passa pela cabeça de muitos pecuaristas, até quanto pagar por uma suplementação para engordar o gado. Como avaliar a despesa ou melhor dizendo o investimento feito com a alimentação do gado em relação ao desempenho e valor venal da arroba. Segue uma fórmula simples para o cálculo de quantos quilos o animal deve engordar por dia para pagar o alimento fornecido diariamente.

Cálculo:

$$\text{GPV (kg/dia)} = \frac{\text{CAD} \times \text{GPV @}}{\text{@}}$$

GPV (kg/dia) = Quantos kg o animal precisa ganhar de peso vivo para pagar o suplemento.

CAD = Custo alimentar diário.

@ = Preço da arroba

GPV @ = Ganho de peso vivo para adquirir uma arroba. Para simplificar usamos 30 kg, considerando um rendimento de 50% de carcaça, teremos os 15 kg que compõem uma arroba.

Supondo que temos um suplemento mineral de baixo consumo que custa 45,00/sc de 30 kg e o consumo seja de 80 gramas/cabeça/dia. Seu CAD ficaria em R\$ 45,00/30 kg = R\$ 1,5/kg de suplemento X 0,08 kg (80 gramas de consumo diário) = R\$ 0,12/cab./dia, que seria seu Custo Alimentar Diário. A arroba no valor de R\$ 140,00/@ teremos a seguinte situação:

$$\text{GPV (kg/dia)} = \frac{\text{CAD} \times \text{GPV @}}{\text{@}}$$

$$\text{GPV (kg/dia)} = \frac{0,12}{140} \times 30$$

$$\text{GPV (kg/dia)} = 0,026 \text{ kg/dia}$$

Neste caso entendemos que o animal precisaria ganhar 0,026 kg/dia ou 26 gramas/dia para pagar o custo do suplemento. A pergunta que deve ser feita é quanto o animal ganharia de peso caso não fosse fornecido o suplemento? Se for no mínimo 26 gramas/dia a menos em relação a quando se consome o su-

plemento, consideramos o suplemento viável.

Outro exemplo podemos dar com um suplemento proteinado de maior consumo com um custo de R\$ 33,50/sc de 30 kg e consumo de 900 gramas/cabeça/dia. Seu CAD ficaria em R\$ 33,50/30 kg = R\$ 1,12/kg X 0,9 kg (900gramas) = R\$ 1,00 /cab./dia o que seria seu Custo Alimentar Diário. A arroba no valor de R\$ 140,00/@ teremos a seguinte situação:

$$\text{GPV (kg/dia)} = \frac{\text{CAD} \times \text{GPV @}}{\text{@}}$$

$$\text{GPV (kg/dia)} = \frac{1,00}{140} \times 30$$

$$\text{GPV (kg/dia)} = 0,215 \text{ kg/dia}$$

Neste caso entendemos que o animal precisaria ganhar 0,215 kg/dia ou 214 gramas/dia para pagar o custo do suplemento. O consumo de 900 gramas deste suplemento proporciona ganhos de pesos maiores que 215 gramas/dia em relação aos animais que não consumem o produto? Se sim, a conta fecha e

o suplemento se torna uma estratégia interessante para seu negócio girar mais rápido.

Considerando que no mínimo o suplemento mineral de baixo consumo deva ser fornecido aos animais para atingir as exigências mínimas de macro e microminerais, podemos entender que se descontarmos as diferenças dos GPV dos dois exemplos (215 gramas – 26 gramas = 189 gramas) entendemos que o suplemento de alto consumo teria que ter um ganho de apenas 189 gramas a mais que uma condição de apenas suplementação mineral de baixo consumo.

Esperamos ter mostrado uma ferramenta que o pecuarista possa utilizar como uma avaliação de seu investimento em uma suplementação específica, verificando a viabilidade em sua propriedade ao comparar seus custos com os possíveis retornos na engorda dos animais.

Na dúvida procure os técnicos da Camda em uma de nossas filiais para melhores esclarecimentos.

Vinicius Elias Saraceni

Zootecnista – Gerente Operacional de Produção
Fábrica de Lavínia



Palestra Sobre Nutrição Animal ocorre em Ituiutaba

Foi realizado na Camda - filial de Ituiutaba uma palestra técnica sobre nutrição animal, ministrada pelo médico veterinário Carlos Alberto Tolentino (ger. nutrição Camda), com a presença marcante de vários produtores rurais da região - alguns já cooperados e outras com expectativas de conhecer melhor o sistema Camda e vir a se cooperar. "A palestra foi muito elogiada pelos presentes e com ótimos resultados para a filial", disse Gessimone, gerente da filial.

"Ações e reuniões como estas é que vai fazer cada vez mais a marca Camda ser conhecida no mercado do Triângulo Mineiro. Agradecimentos ao nosso palestrante e todos os produtores rurais presentes."



Filial de Monte Alegre de Minas ministra ação sobre nutrição



A Camda – filial Monte Alegre de Minas realizou uma palestra sobre nutrição animal ministrada por Carlos Alberto Tolentino (Cacá) (ger. nutrição Camda).

Na ocasião foi exibido o institucional da Camda e Minercamda, onde os produtores e cooperados que ali compareceram, puderam

conhecer um pouco mais sobre a história da cooperativa e também visualizar as modernas instalações das fábricas de Lavínia e Andradi- na. Logo após o término da atividade ocorreu uma interação entre os presentes, onde puderam tirar suas dúvidas sobre os produtos Minercamda.

Feira



A Camda – filial de Monte Alegre de Minas marcou presença na feira de negócios FAMA realizada pelo Sindicato dos Produtores Rurais de Monte Alegre de Minas.

Palestra

Com muita satisfação a Camda – filial de Araçatuba em parceria com a Biomatrix proporcionou aos cooperados de Araçatuba uma palestra técnica sobre "Produção de silagem de alta qualidade". A palestra foi ministrada pelo consultor Dr^o Luis Eduardo Zampar. Participaram também do evento os colaboradores da filial da Camda de Araçatuba e Carlos Alberto Tolentino (ger. nutrição Camda).



Mosaico Teatral ocorre em Ourinhos

Aconteceu na cidade de Ourinhos no Colégio Pólis o Mosaico Teatral onde todos os anos as cooperativas da cidade se unem com a Sescop/SP para organizar esse evento trazendo para as crianças um pouco mais da nossa cultura. O Circuito Sescop/SP e Cia dos Pés trouxeram o Expresso Caracol: uma apresentação onde o público alvo foram as crianças que adoraram a apresentação. O ingresso foi revertido em um quilo de alimento não perecível em prol da Instituição Anjos de Maria. A Camda por sua vez - como todos os anos - não poderia ter ficado de fora e marcou presença, colaborando com a realização desse teatro. "Nossos agradecimentos a todos os parceiros que também colaboraram para que o evento fosse um sucesso de público", finalizou Adauto, gerente da filial.



Camda Rio Preto realiza palestra com Plínio Nastari

Foi realizado através da Camda – filial de S.J. Rio Preto uma palestra sobre o mercado do agronegócio brasileiro com o palestrante Plínio Nastari (presidente e CEO da Datagro Consultoria Ltda - uma das principais empresas de consultoria do mundo especializada em mercados agrícolas atendendo a clientes em 41 países). O objetivo da palestra foi o mercado do açúcar e álcool retratando suas tendências. A ação reuniu uma centena de pessoas entre eles, o secretário municipal da Agricultura e Abastecimento Pedro Pezuto assim como gerente agrícola Camda, Cesar Roberto Silva.



Projeto Camda Nutrição Animal x Balanças Coimma Ball Pass

A Camda – filial de S. J. Rio Preto esteve presente em mais um evento do município. Durante a Expo Rio Preto foi montada uma estrutura de confinamento, onde implementaram a tecnologia que vem sendo aperfeiçoada pela empresa Coimma e Embrapa, com o desempenho de bons resultados da nutrição animal Minercamda. Na ocasião, apresentou aos produtores essa nova tecnologia de acompanhamento do peso real do animal dentro da estrutura do confinamento sem ter que fazer qualquer manejo de pesagem, pois os animais passam por um sistema de balança dentro do curral do confinamento que dá as informações de ganho de peso real dos animais que estejam com chip, durante o dia todo, registrando um ganho durante os dias em que estes animais estiveram no projeto consumindo a ração Elite.

“Gostaríamos de agradecer aos nos-



soz parceiros, Coimma, Madeireira Aroeira, Belgo Bekarte e principalmente ao cooperado dr. Carlos Adalberto Rodrigues por dis-

ponibilizar os animais de grande potencial genético para o êxito desse projeto”, finalizou Odirley, gerente da filial.

Palestra intensificação da bovinocultura de corte com rentabilidade



A palestra do prof. Armino Kichel foi o fechamento de mais uma atividade realizada pelo Rally Pecuária Camda, na filial de S. J. Rio Preto com o objetivo de visitar os produtores que ainda não são cooperados da Camda na região. “Na ocasião todos os presentes tiveram acesso a muitas informações que irão auxiliar na forma de administrar sua propriedade. Gostaríamos de agradecer ao secretário Pedro Pezzuto Junior pelo apoio e espaço e a todos os produtores que nos prestigiaram em mais este evento”, finalizou Odirley, gerente da filial.



A Camda - filial de Rio Preto esteve presente em mais um evento de tradição na cidade, onde foi montado um stand com todos os produtos oferecidos aos cooperados. Muitos produtores e criadores que visitaram o local puderam conhecer melhor como funciona o cooperativismo e saber mais sobre as vantagens em fazer os seus negócios junto a cooperativa Camda.



A Camda – filial de S.J.Rio Preto com parceria da Basf realizou uma noite de inovação e conhecimento tecnológico durante a exposição agropecuária do município com o tema “Como manejar a cana de açúcar com a tecnologia Agcelence”.



Café

Camda

cafe@camda.com.br



MÁXIMA PROTEÇÃO PARA O SEU CANAVIAL

HERBICIDA

Dinamic®

HERBICIDA

Oris

HERBICIDA

Artys

O MELHOR CUSTO BENEFÍCIO CONTRA O COMPLEXO DAS CORDAS-DE-VIOLA


**EXCELENTE
CUSTO-BENEFÍCIO**

AMPLA SELETIVIDADE

**MAIOR PERÍODO DE
CONTROLE DO MERCADO**
ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade. Descarte corretamente as embalagens e restos do produto. Não reutilize embalagens vazias. Informe-se sobre e faça o manejo integrado de pragas. Produto de uso agrícola.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.



Ótimas Ofertas

Atenção cooperados

Agora a Camda comercializa também toda linha de pneus!
Visite uma de nossas filiais e confira!



Animais

Venda de carneiros - reprodutores e matrizes raças Sta. Ines e Dorper; reprodutores sangue Dorper com Sta. Ines; venda de ovelhas comum prenhas de Dorper. Venda de cordeiros para corte Tratar com Fuad Eid Cunha pelo fone (18) 3647.1127/99791.3645 - sítio Rancho Alegre - Glicério/SP
Venda de ovinos - matrizes e reprodutores. Para pronta entrega raça Suffolk. Tratar com Jair ou Fábio pelo fone (17) 99702.0923 - cabana Santa Filomena - Cedral/SP
Venda de potros/crioulo - com registros trazidos do Rio Grande do Sul. Tratar com Fernando Gonide pelo fone (18) 3581.1062/99707.0833 - Flórida Paulista/SP
Venda de touros - venda permanente de touros e matrizes Nelore Mocha. Tratar com Fábio pelo fone (14) 3622.8411 - Jaú/SP
Venda de ovelhas - ovelhas e borregas para reprodução. Rebanho especializado em ovinocultura de corte. Tratar na Fazenda Pedra Azul pelo fone (18) 99751.5122 - Santópolis do Aguapeí/SP
Venda de caprinos - reprodutores da raça Boer pronto para trabalho em campo. Tratar com José Carlos Tiveron pelo fone (18) 99707.7976 / 99793.0132 - Adamantina/SP

Maquinários / Equipamentos

Venda - uma abanadeira de café; valor R\$ 1.500. Tratar com Milton Bombarda pelo fone (17) 3266.5096 / 99774.2099
Venda de Colheitadeira - Ano 1986. Local de visitaçao: pátio filial Nova Andradina/MS; informações fone (67) 3441-9500 - falar com Marcelo Rigolin
GPS - GPS novos e usados das marcas Trimble, Arag, Agres entre outros. Disponho também de piloto automático, taxa variável, GPS guia, válvulas elétrica para comandos de pulverização, cabos, antenas etc. Tratar com Renato Ferreira pelo fone (67) 9971.3570 - Dourados/MS
Venda - uma colhedora de cana-de-açúcar, milho e girassol, ano 2010, da marca Menta máquinas agrícolas e um vagão forrageiro para auxiliar na colheita. Tratar com Raul Maia pelo fone (11) 98389.5285 - região de Água Clara/MS (fazenda Guarani).
Venda - caminhão Ford Cargo 5032-E ano/modelo 2007, branco com carroceria canavieira (Galego cana picada) perfeito estado de conservação; torre com 25 metros de altura em perfeito estado; carroceria de ferro de 8 metros para plantio - cana (Galego); 2 rolos compactadores; 2 pneus 18-4-38 12 lonas Pirelli acoplado 2 rodas (aro e disco) 18-4-38 seminovos e 2 rodas (aro e disco) 14-9-28 seminovos. Tratar com Marcus Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 / 98157.5554 - S.J.Rio Preto
Venda - adubadeira e calcareadeira modelo Komander 3.6 marca Kamaq; carroceria cana picada Galego, Tombamento esquerdo; carroceria aberta para transporte e plantio de cana inteira, de ferro de 8 metros marca (Galego); 2 rodas (aro e disco) 18-4-38 seminovos; 2 rodas (aro e disco) 14-9-28 seminovos; cultivador Civemasa completo Modelo CATP 2L - CATPY AR 2 L com sulcador, haste subsoladora, disco de corte de palha, carrinho de cultivador, quebrador de terraço que vai atrás do carrinho e marcador de sulcação e banquetas. Grade Niveladora dobrável Hidraulica marca Tatu, modelo GNDH 56 discos de 22 polegadas. Tratar com Marcus Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 / 98158.0999

Propriedades

Venda - propriedade agrícola de 58 alqueires Paulista com 47 alqueires plantados em cana-de-açúcar, sendo a maioria de 3º e 4º corte a 2 km do asfalto com benfeitorias na região de Frutal, distância 25 km Usina Coruripe. Tratar com Marcus Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 / 98157.5554
Venda - propriedade de 56 alqueires Paulista com 48 alqueires plantados em cana-de-açúcar, a 2 km do asfalto com ótimas benfeitorias região de Frutal, distância 25 km Usina Coruripe e 31 km da Usina Cerradão. Tratar com Marcus Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 / 98158.0999

Mudas

Venda - Lichias importadas - Frutos precoce, variedades sem sementes, produz clima quente e frio. Tratar com Thales pelo fone (18) 3623.7344 / 99744.5050 ou thfagundes@terra.com.br - Araçatuba/SP
Venda - Mucuna Aná - Tratar com Clair Zerbini pelo fone (18) 3522.1552 / (18) 99762.1788 - Adamantina/SP

Serviços

Eletrosom O.P. - assistência técnica em qualquer tipo de eletrificador de cercas, reparo e bobinas das seguintes marcas: Nellore - Mastershoch, Agria, Monitor - Peon - Power - Ballerup - Zebu - Walmur - Guaxuca - Scorpion - Vaqueiro - Marcal e outros. Tratar com Orlando na Camda ou pelo fone (18) 3522.1180 - Adamantina/SP

AGENDA



Novembro - 2017

12º SLACA 2017 – Simpósio Latino Americano de Ciência de Alimentos

Local: Unicamp – Campinas/SP
 Informações: executivo@slaca.com.br
 Data: de 4 a 7

XVIII Simpósio Internacional de Leishmaniose Visceral Canina 2017

Local: PUC Minas – Belo Horizonte/MG
 Informações: (31) 98813-1004
 Data: 4 e 5

43º Congresso Brasileiro de Pesquisas Cafeeiras 2017

Local: Poços de Caldas/MG
 Informações: (35) 3214-1411
 Data: de 7 a 10

II CONIDIS 2017

Local: Campina Grande/PB
 Informações: (83) 3322-3222
 Data: de 8 a 10

10º Simpósio Nacional da Indústria de Suplementos Minerais 2017

Local: Campinas/SP
 Informações: asbram@asbram.org.br
 Data: 23 e 24

- ANIVERSARIANTES -

Novembro 2017

DIA	NOME	FILIAIS
1	GESSIMONE ALVES SERRATI	ITUUTABA
2	SOLANGE PORTO M OLIVEIRA	MATRIZ
2	MARCOS DE SOUZA SILVA	DRACENA
2	ODAIR JOSE DOS SANTOS	DRACENA
2	RODRIGO OLIVEIRA FERREIRA	ITURAMA
4	GUILHERME P SOARES DOS SANTOS	ASSIS
4	OSMAR DONIZETH BALIEIRO	ARAÇATUBA
4	RAFAEL CORREA DE ANDRADE	OURINHOS
4	GIOVANY FELIPE VOLTAN BATISTA	OURINHOS
2	MARIANA MORI AURESCO ALEXANDRE	MATRIZ
5	GLAUBER ZIMERMANN	ASSIS
6	APARECIDO JOSE BARBOSA	LOGISTICA SP
6	ANDREIA AMARAL	CAMBARA
7	EDVALDO ANDRE SILVA	ANDRADINA
7	LEANDRO DO VALLE M DA SILVA	DOURADOS
8	HEULLER M M VASCONCELOS	MATRIZ
8	LEONARDO CAZELA	LOJA MATRIZ
8	SEBASTIAO PEDRO	CAMPO EXPERIMENTAL
8	EDRIANA QUEIROZ FURTADO	ITURAMA
9	RENATA MORALE DE OLIVEIRA CRUZ	FABRICA ANDRADINA
9	FABIANO VOLTANI DE SOUZA	PENAPOLIS
9	GABRIEL NOGUEIRA NANTES	BATAGUASSU
9	MARIA CRISTINA LEAL MARTINS	ITURAMA
10	JESSICA FERNANDA PEREIRA	MATRIZ
10	GERUSA MORAES S DE OLIVEIRA	PRESIDENTE PRUDENTE
10	PEDRO MARQUES NEIVA SILVA	FRUTAL
11	CLAUDIO CESAR CONTIERI	LOJA MATRIZ
11	TIAGO MARCELO DOS SANTOS	MATRIZ
11	MARCOS FERNANDO PIERAZZO	SÃO JOAQUIM DA BARRA
12	OSMAR THEODORO	MATRIZ
12	OSVALDIR DE MARCHI	FABRICA ANDRADINA
12	LIGIA MENDONCA CORREA	FRUTAL
15	GABRIEL ARAUJO GARCIA LOPES	MATRIZ
15	ANDERSON DE SOUZA ARAUJO	PENAPOLIS
15	MATEUS BATISTA TAVARES	LABORATORIO
16	EDINELSON HIGINO TAVANTI	ASSIS
17	LUIZ AUGUSTO AMIGO GIMENES	LOJA MATRIZ
17	REINALDO MOREIRA DE ARAUJO	CLUBE DE CAMPO
17	WESLEY DUARTE DURAES	AQUIDAUANA
19	IRISMAR EUFRASIO FERNANDES	ARAÇATUBA
19	DIOGO DISQUE DE SOUZA	FABRICA ANDRADINA
20	CAMILA DE CARVALHO DE ALMEIDA	LAVINIA
20	JONAS PEREIRA DA SILVA	BATAGUASSU
21	WILSON SEIDI SATO	FABRICA ANDRADINA
22	DAYANE CRISTINA FERREIRA	QUIRINOPOLIS
23	LUIS HENRIQUE DA SILVA	COROMANDEL
23	ALAN PIO DE CARVALHO DE PAULA	LOJA ANDRADINA
24	VINICIUS SILVA DE AGUIAR	LOGISTICA SP
25	CLOVIS RAMAZOTTI JUNIOR	MATRIZ
25	JOSE RODRIGO CORTE NASCIMENTO	RIBAS DO RIO PARDO
26	ALVARO GROHMANN NETO	CONSELHO FISCAL
26	ADRIANO SOLFA JUNIOR	SJ DO RIO PRETO
27	JULIO CESAR FERREIRA DE ASSIS	QUIRINOPOLIS
28	GILMAR PEREIRA JARDIM	CAMPO EXPERIMENTAL
28	VALDECIR AMBROSIO DOS SANTOS	PRESIDENTE PRUDENTE
28	ALEXANDRE BORGES MOTA	TUPACIGUARA
29	FABIANO MANOEL DE SA	NAVIRAI
30	ANA MARIA SOBRAL RIBEIRO	MATRIZ
30	ROGERIO ANDRADE	LINS

viveiro



CAMPO EXPERIMENTAL



FIAT 500



FREEMONT



NOVO PALIO

Toda linha FIAT zero km é na ALPAVEL



ALPAVEL ☎ **3502 - 7000**

Preços Especiais em Toda Linha Fiat para PRODUTOR RURAL

O que é inadimplência e como ela afeta sua vida?



O Brasil tem 61 milhões de consumidores inadimplentes, segundo o Indicador Serasa Experian de Inadimplência do Consumidor. Esse é um recorde histórico e mostra que o desemprego e a recessão ainda estão afetando o orçamento das famílias.

Mas o que significa inadimplência e como ela afeta o dia a dia das pessoas? A inadimplência é o não pagamento de uma conta ou dívida. Assim, o consumidor inadimplente é aquele que está com uma dívida em aberto.

4 dicas sobre como negociar dívidas e fugir da inadimplência

Ficar inadimplente e ter o nome na Serasa, além de restringir diretamente o acesso ao crédito e desorganizar a vida financeira das famílias, também afeta o score de crédito do consumidor.

“Vale lembrar que cada caso é

um caso. A elevação ou decréscimo do score após entrada ou saída da lista de inadimplentes dependerá de uma série de fatores. Entre eles estão o valor da dívida, quantidade de parcelas em atraso e quanto tempo aquele CPF permaneceu na lista de inadimplência”, explica Carolina Aragão, diretora do Serasa Consumidor.

Perfil do consumidor inadimplente

Um estudo da área de análises de informações da Serasa Experian mostra o mais atualizado perfil do inadimplente brasileiro.

- Os homens são maioria, com 50,9% dos inadimplentes;
- As pessoas que ganham de 1 a 2 salários mínimos é a mais atingida (39,1%), seguida dos que ganham até 1 salário mínimo (38,8%);
- A maioria dos inadimplentes possui apenas uma dívida (37,3%). Mas 30,7% dos consumidores negati-

vados possuem quatro dívidas ou mais;

- 19,4% dos inadimplentes têm idade entre 41 e 50 anos. Em segundo no ranking estão os jovens de 18 a 25 anos (14,9% do total).

Como evitar cair na inadimplência

- Reúna a família e faça um levantamento de todos os gastos, inclusive com itens pequenos, como o cafézinho na padaria;
- A família deve sempre decidir em conjunto quais gastos cortar, quanto guardar e onde aplicar o dinheiro poupado;
- Abandone o consumismo. Tenha no máximo um cartão de crédito e só o leve na bolsa quando tiver planejado uma compra realmente necessária;
- Pesquise preços antes de comprar qualquer produto e corte os gastos desnecessários.



Curbix®

Dê a largada no sucesso da sua lavoura.

Rápido na ação, prolongado na proteção.

Curbix é o inseticida da Bayer que chega primeiro no controle da cigarrinha, combatendo rapidamente as infestações e protegendo o canavial por mais tempo. Com sua proteção prolongada, elimina ninfas e adultos. Onde há praga, não há vigor, os colmos ficam livres para produzir mais peso e açúcar com qualidade que você vê.



Se é Bayer, é bom

ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

**CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO.
VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.**



Faça o Manejo Integrado de Pragas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Uso exclusivamente agrícola.

agro.bayer.com.br 0800 011 5560

COACT®. EFICIÊNCIAS CONJUNTAS EM AÇÃO.

DETECTADO

AMPLO ESPECTRO

LONGO RESIDUAL

ALTA SELETIVIDADE
COACT® APLICADO

▶▶▶ aplicação até em cana brotada ▶▶▶

Aqui tem Coact® em Ação!
Baixe o aplicativo e veja em realidade aumentada.

ATENÇÃO Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.

ANDEF
Associação Nacional de Engenheiros Agrônomos e Técnicos de Defesa Vegetal

*KOC 90
*KOW 1.42

*SOL 117ppm
*FOTÓDEG baixa
*VOLAT. baixa

*TM Marca registrada da The Dow Chemical Company ("Dow") ou companhia afiliada da Dow.
* Fonte: Guia de Herbicidas (6ª edição, 2011).

Coact® controla as plantas invasoras, protegendo o desenvolvimento da cana. Pode ser aplicado em cana-planta, em pós-plantio e em pós quebra-lombo, em soca semiúmida e úmida, com ou sem palha, inclusive em cana brotada. Tudo com amplo espectro de controle e longo residual. Vença as plantas invasoras e conquiste produtividade com alta precisão.

Coact®
HERBICIDA



Dow AgroSciences

Soluções para um Mundo em Crescimento